

CHYBY V HODNOCENÍ DRUHÝCH LIDÍ

bře 6-8:17

- vnímání lidí a mezilidských vztahů - závislé na zkušenostech, míře informovanosti, aktuální motivaci
- jsme připraveni vnímat určitým způsobem - každý má svou hodnotící stupnici

bře 6-8:17

- osobám jsou připisovány "neviditelné" charakteristiky
- implicitní teorie osobnosti - ten, kdo má určitý rys, má také několik dalších, které jsou s ním spojeny

bře 6-8:17

1. Haló - efekt

- chyba hodnocení, při které jediný rys osobnosti působí tak dominantně, že ostatní rysy jsou v pozadí

(nejvíce nás ovlivňuje: vzhled (55%), hlas (38%), obsah řečeného (7%))

(např. dobře vypadající osoby = inteligentní, společenské)

bře 6-8:17

2. Chyba pramenící z kontextu, prostředí nebo situace

- záleží, v jaké souvislosti je člověk posuzován

(např. posuzujeme člověka podle lidí, se kterými se setkávají)

bře 6-8:17

3. Efekt časové posloupnosti

První dojem - utvoří se během 30 sekund až 4 minut

- na jeho základě hodnotíme člověka i v dalších situacích

Efekt setrvačnosti - vyplývá z minulých zkušeností s osobou - tendence zachovat si postoj vytvořený v minulosti

Poslední dojem - objeví-li se chyba těsně před hodnocením člověka, překryje všechny ostatní dojmy

bře 6-8:17

4. Stereotypizace - klasifikace lidí podle předem daných kritérií na základě povrchních charakteristik (barva pleti, sexuální orientace..)

bře 6-8:17

Neposuzujme a nehodnoťme člověka podle dojmů a předsudků dříve, než ho skutečně poznáme...

Lidská přitažlivost, posuzování druhých při výběru partnera

<https://www.youtube.com/watch?v=ZuometYfMTk>

bře 6-8:17